

COPYWRITING

Cara Gampang Buat Iklan yang Menghasilkan Banyak Pelanggan



Dewa Eka Prayoga

Apa Pentingnya **COPYWRITING**





5 FAKTOR KUNCI **KEBERHASILAN IKLAN**



SIAPA
Market
ANDA?

Target market

10x lebih penting

Dari copywritingnya



BAGAIMANA PENAWARAN ANDA?

17 Tipe **PENAWARAN**

❏ GRATIS

❏ DISKON

❏ BONUS

❏ Hadiah

❏ Garansi

❏ Jaminan

❏ Voucher

❏ Paket

❏ Cash Back

❏ Limited Offer

❏ Poin

❏ Data

❏ Testimoni

❏ Display

❏ Sample

❏ Trial

❏ Demo



APA **MEDIA** PROMOSI ANDA?

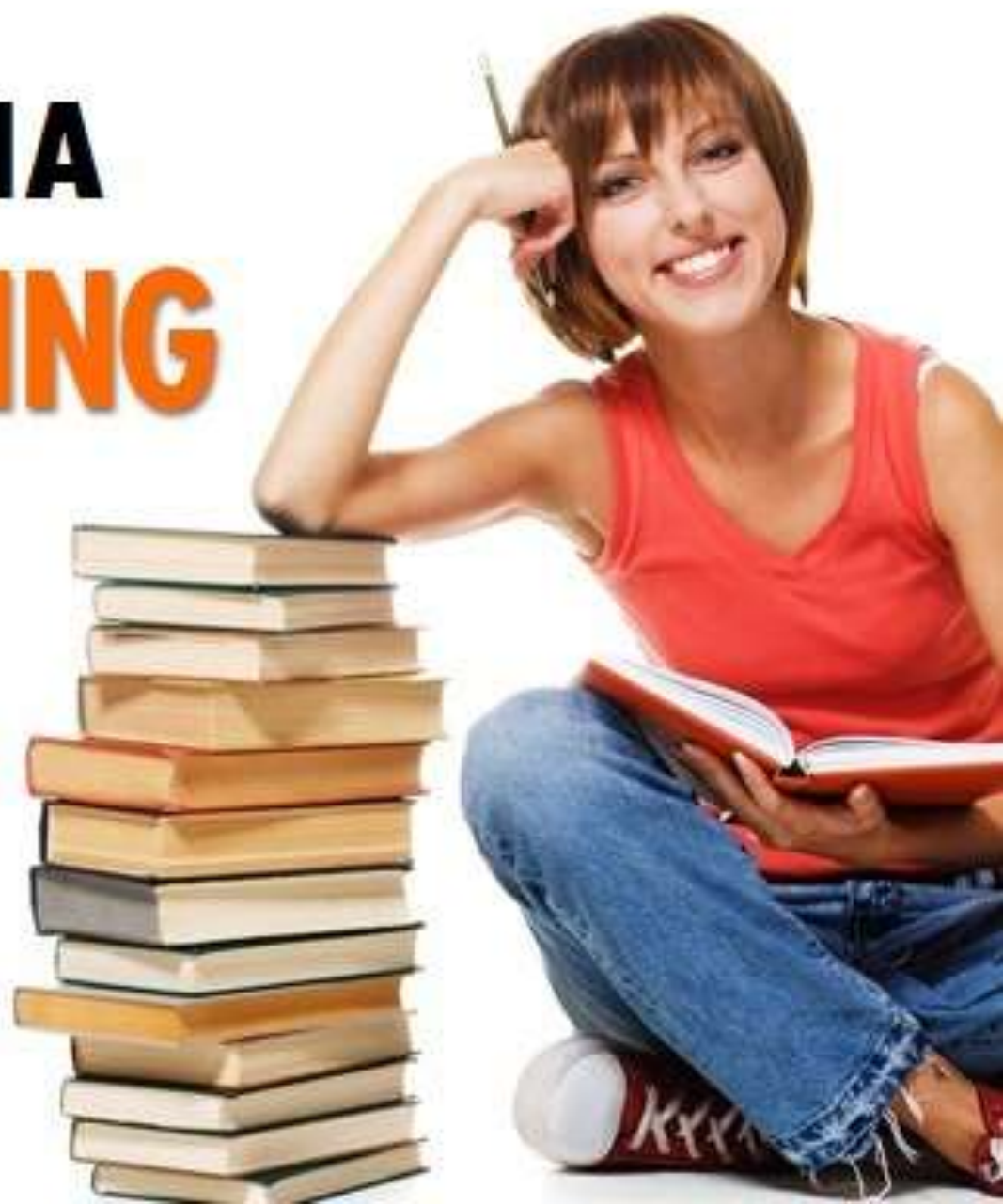
Jenis-Jenis MEDIA PROMOSI offline

- ✓ SMS Blast
- ✓ Broadcast Message
- ✓ Flyer
- ✓ Katalog
- ✓ Spanduk
- ✓ Billboard
- ✓ Baligho
- ✓ Poster
- ✓ X-Banner
- ✓ Stiker
- ✓ Mobile Branding
- ✓ Iklan TV
- ✓ Iklan Adlibs Radio
- ✓ Liputan On-Air Radio
- ✓ Talkshow Radio
- ✓ Liputan TV
- ✓ Talkshow TV
- ✓ Newsletter

Jenis-Jenis MEDIA PROMOSI online

- ✓ Posting di Facebook
- ✓ Membuat Fans Page
- ✓ Facebook Ads
- ✓ Promo Twitter
- ✓ Media Placement
- ✓ Landing Pages
- ✓ Google Ads
- ✓ Youtube
- ✓ Kaskus
- ✓ Website Development
- ✓ On-Line Store
- ✓ S.E.O
- ✓ Blog Development
- ✓ E-learning
- ✓ Online demo
- ✓ Email marketing
- ✓ Trade Portal
- ✓ Market Place

BAGAIMANA **COPYWRITING** **ANDA?**



A close-up photograph of a person's hand holding a small, white rectangular card. The hand is positioned with the thumb and index finger gripping the top edge of the card. The card is held steady, displaying the word 'copywriting' followed by a question mark in a bold, dark blue, sans-serif font. The background is out of focus, showing a light blue surface and a blurred image of a person's face and a striped shirt.

copywriting ?



Right words, different story.



**14.1MP
5x OPTICAL
ZOOM
AUTO FOCUS**

Writing.



**BECAUSE
MEMORIES
FADE**

Copywriting.



Right words, different story.

Home fitness
for just £599.

Writing.




Of course,
you could always
buy another 30
take-aways.

Copywriting.



Right words, different story.



I'm leaving you
Dinner in oven

Writing.



Your new life
begins today!

Copywriting.

Right words, different story.

Writing.

Copywriting.

Maris
Piper

Healthy
lunch for one

Right words, different story.

8 Elemen Copywriting Pemicu CLOSING

- ✓ Headline
- ✓ Penawaran
- ✓ Alasan
- ✓ Bonus
- ✓ Testimoni
- ✓ Garansi
- ✓ Call to Action
- ✓ N.B





Ayo Join Grup **JAGO JUALAN**

➤ bit.ly/belajarjagojualan ◀

headline



headline

=

Iklannya iklan anda



**Ini Kenapa orang-orang Selalu Mengira
Saya 10 tahun Lebih Muda**





**Iniilah Cara Menghasilkan Uang
LEBIH BANYAK lewat Facebook**



**Ini Cara Membuat Para Kompetitor
Iri denganmu**



Bagaimana Cara Memulai dari Bawah dan Menjadi Kaya dengan Cepat



**Bagaimana Anda Bisa Menurunkan
Berat Badan 7-8 kg dalam satu minggu
dan Tidak Merasa Lapar!**



**Bagaimana Caranya Menghasilkan
5 juta per hari, Bekerja dari Rumah,
dan Tanpa Harus Pergi kemana-mana**



**Kini Anda Bisa Memiliki Rumah Idaman
Anda hanya modal 5 juta**





**Bagaimana Anda bisa menggunakan
alat baru ini untuk Menghilangkan
Noda jerawat dalam waktu 2 jam
bahkan kurang**



**Bagaimana alat kecil ini Membantu saya
Menghasilkan Ratusan Juta Rupiah**



**Beri kami 3 Menit, dan kami akan
Memperlihatkan 1 Nasehat dari
Donald Trump, yang Dikemas dalam
1 buah Kaos Berkualitas**



**Bagaimana Jika Seorang TOP SALESMAN DUNIA
siap membocorkan Rahasianya kepada Anda?**



**Bayangkan Anda dapat Melepaskan Rasa Lelah
Anda dengan Merasakan Kenikmatan Aroma Kopi
khas Aceh yang MENDUNIA!**





**Ah, tadi malam Saya Memimpikan Dirimu.
Mimpinya LUAR BIASA!**



**Cara Mendapatkan Tepuk Tangah Meriah
– bahkan hingga Standing Applause –
setiap kali Anda berbicara**



Segala Hal yang kami ketahui dari Diri Anda



PERHATIAN!
Jangan Baca Ini Kecuali Anda
Sudah Kaya!



Membongkar 7 Rahasia Meledakkan Omset Bisnis dengan Blackberry

Tips & Trik Membuat **HEADLINE**



**“Mereka tertawa ketika Saya duduk di
depan piano. Tapi BUNGKAM saat Saya
mulai memainkannya”**



**"Siapa lagi yang ingin Mendapatkan Jutaan
Rupiah setiap hari?"**



**"Bagaimana sebuah Ide sederhana
membuat Saya Menghemat Ratusan
Juta Rupiah setahun"**



**"Apakah Anda sudah mempersiapkan
Masa Tua Anda?"**



**"Bagaimana Saya Mengubah Perusahaan
Bobrok menjadi Perusahaan Paling
Diperhitungkan Saat ini"**



**"Bagaimana Mendongkrak Produktivitas
Anda Hanya dalam 3 hari"**



**"Jika Anda Menulis, Anda bisa Meraup
Jutaan Rupiah dalam seminggu"**





"Rahasia Menggondol 7 Piala Catur Beruntun Terungkap!"

Kata-kata **PERANGSANG** untuk **Headline**

» Anda

» Penting

» Pengumuman

» Cepat

» Buruan

» Perhatian

» Praktis

» Menarik

» Perkenalkan

» Lebih

» Hanya

» Dicari

» Rahasia

» Mudah

» Spesial!

» Terbatas

» Akhirnya

» Segera

» Sekarang

» Baru

» Cara

Frasa **PALING POPULER** untuk **Headline**

- ☞ Inilah Cara...
- ☞ Ini Alasan Kenapa...
- ☞ Bagaimana Caranya...
- ☞ Bagaimana Anda Bisa...
- ☞ Kini...
- ☞ Jangan... sebelum... ini
- ☞ Siapa lagi...
- ☞ 7 Alasan Kenapa Anda...

Apa headline terbaik
untuk mempromosikan
produk anda?



Ayo Join Grup **JAGO JUALAN**

➤ bit.ly/belajarjagojualan ◀

Penawaran BERAMBAHAN



Bagaimana penawaran anda?



Apa **frustasi terbesar** mereka?



Apa impian terbesar mereka?



HATI-HATI!

Jangan sampai mereka berpikir...

✓ **Siapa peduli?**

✓ **Emangnya kenapa?**

✓ **Apa untungnya buat Saya?**

ALASAN



KENAPA SAYA HARUS BELI PRODUK ANDA?



Frasa untuk ALASAN

- ☞ 7 Alasan Kenapa Anda HARUS beli ...
- ☞ Mengapa Produk ini WAJIB Anda miliki...
- ☞ Kenapa ini PENTING untuk Anda coba...
- ☞ Ini Alasan Kenapa Anda HARUS Bergabung Menjadi...
- ☞ Selain Alasan ini, Alasan Apa Lagi yang Membuat Anda Tidak MEMBELI Produk ini...



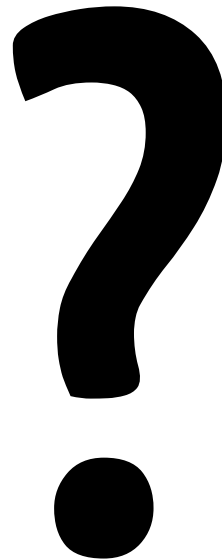
BONUS

- ✓ Relevan
- ✓ Berkualitas
- ✓ Ada Harganya
- ✓ Cantumkan Benefitnya



Mengapa Harus Menggunakan

TESTIMONI



Hirarki **CLOSING**

Tips Memberikan **TESTIMONI**

- ❏ Semakin spesifik, semakin orang akan merasa bahwa 'INI BENAR'
- ❏ Tunjukkan dalam Bentuk Angka
- ❏ Jangan gunakan angka genap, 5, 10 atau kelipatannya
- ❏ Jangan semuanya ditunjukkan
- ❏ Tunjukkan Fotonya

“Kang Dewa masih ingat pas aku private sama kang Dewa kemarin? Pas kemarin private Omsetku 200-300 jutaan/bulan. Setelah private, bulan Januari kemarin tembus 650 juta. Bulan ini 750 juta. Subhanallah...”

(Erlyanie – Owner Cream BPS (erl))



! Erlyanie shop1|O...
Received Thu @ 11:38 PM

- Kang Dewa inget ga pas kemarin aku private sm kang Dewa target akhir tahun sy omset brp? 😄 5 M kan, karena pas kmrn private omsetku 200-300juta perbulan, setelah private kang dewa tau ga brp omset sy perbulan skrng 😄
- Bln jan 650juta, bulan ini 750juta 😄 subnallah 😄

✓ Subhanallah...

✓ Alhamdulillah teh.. Ikut senang...

“Omset pertama Coaching 1 juta/hari. Sekarang rata2 udah 3 juta/hari. Kalau weekend bisa tembus 5-6 juta/hari. Baru kali ini ngerasain enak nya bisnis. Sekarang punya banyak waktu buat diri sendiri dan orang tua”
(Gopal – Owner Mie Akhirat)



gopalz aldy

Received Sat @ 21:32

- Omzet pertama kali coaching 1jt per hari skrg rata2 3jt per hari, kalo weekend bisa 5-6jt. Mau ta genjot minimal bulan depan bisa 5jt per hari
- Baru kali ini ngrasain enak nya bisnis, skrg punya byk waktu buat diri sndiri n org tua 😊👍

Press R to reply



“Alhamdulillah.... Bulan februari ini
tutup omset di angka 50,5 juta.”
(Mega – Owner Frozzie Brownies)



“Alhamdulillah.... Cari investor menggunakan tips 7 keajaiban di medan kemarin CLOSING 30jt!!!”

(Hadi Sucipto - Owner HompimpaH)



Hadi Sucipto

Received 5 minutes ago

- Thanks Kang Dewa.. Alhamdulillah.. cari investor menggunakan tips 7 keajaiban di medan kemarin. **CLOSING 30jt!!!**
- Just remind saya yang punya usaha babyshop di medan dan sempat coaching khusus waktu break sore.

ss R to reply





GARANSI

GARANSI

3 Fungsi Garansi

- ✓ Mengunci risiko mereka
- ✓ Mengatasi rasa frustrasi mereka
- ✓ Alasan terkuat mereka bertransaksi dengan Anda



Tips Memberikan GARANSI

- ❏ Hindari kata-kata Garansi yang sering digunakan oleh banyak orang
- ❏ Garansi harus menyentuh rasa frustrasi terbesar yang dialami mereka
- ❏ Berikan Garansi yang sekiranya tidak memberatkan Anda

CALL TO ACTION!





Contoh Kalimat **CALL TO ACTION**

- Apa lagi yang Anda tunggu? Telepon sekarang juga!
- Dapatkan katalog GRATIS kami. Hubungi ...
- Bergabunglah dengan seribu konsumen yang puas lainnya hari ini juga!
- Untuk informasi lebih lanjut, hubungi....
- Action sekarang juga!
- Putuskan sendiri!
- Lakukan hari ini
- Jangan ragu-ragu!

Contoh Kalimat **CALL TO ACTION**

- Berminat?
- Ini adalah keputusan yang menguntungkan untuk diambil
- Sekarang adalah saat yang terbaik!
- Daripada hanya membacanya, mengapa Anda tidak.....
- Buktikan sendiri!
- Jadi, tunggu apa lagi?
- Waktu hampir habis!
- Mengapa tunggu sampai besok?
- Anda harus mengambil keputusan penting
- Anda sudah menunggu cukup lama

CATATAN KECIL



Apa yang ditulis dalam N.B ?

✓ Penekanan

✓ Sesuatu yang belum tersampaikan di atas

✓ Double Call to Action



Contoh Kalimat N.B

- ❏ Kami tidak mengatakan kami yang terbaik, merekalah yang mengatakannya...
- ❏ Jadikan ini sebagai titik balik dalam hidup Anda!
- ❏ Hanya ada satu kesimpulan. BELI SEKARANG!
- ❏ Siapa Cepat, Dia Dapat!
- ❏ Harga hanya berlaku untuk 50 pemesan tercepat. Jika HABIS, maka Saya akan menutup penjualan ini segera!

Checklist **COPYWRITING** ✓

- ✓ Headline
- ✓ Penawaran
- ✓ Alasan
- ✓ Bonus
- ✓ Testimoni
- ✓ Garansi
- ✓ Call to Action
- ✓ N.B
- ✓ Gambar / Foto
- ✓ 5W + 1H
- ✓ Kemudahan Menghubungi
- ✓ Kemudahan Bertransaksi
- ✓ Data Lengkap

BANYAK PRAKTIK
= BANYAK HASIL



EASY COPYWRITING

Contek Abis, Sampai Laris!



- Bab 1 Ilmu Wajib Pebisnis Online
- Bab 2 Closing Tanpa Tatap Muka
- Bab 3 Anatomi Copywriting
- Bab 4 Jenis Headline yang Mematikan
- Bab 5 10 Teknik Menulis Copywriting yang Menjual
- Bab 6 17 Teknik Promosi yang Terbukti Menghasilkan
- Bab 7 Online Copywriting
- Bab 8 Ilmu Story Telling
- Bab 9 Copywriting is Bullshit!

Temukan Cara Tercepat dan Terampuh Meningkatkan Omset dan Profit Bisnis Anda Bersama Kami !

Kunjungi

BillionaireStore.co.id



Solusi Segala Masalah Bisnis Anda



Business Coach, Best Selling Author,
Founder & CEO Billionaire Store



Follow @DewaEka Prayoga



Follow @DewaEka Prayoga



Invite pin BB: 2BD8F254



www.facebook.com/akh.dewa

www.DewaEkaPrayoga.com